



**ДНІПРОПЕТРОВСЬКА ОБЛАСНА ДЕРЖАВНА АДМІНІСТРАЦІЯ  
ДЕПАРТАМЕНТ ЕКОНОМІЧНОГО РОЗВИТКУ**

пр. Олександра Поля, 1, м. Дніпро, 49004, тел. 742-88-32, факс (056) 742-89-41,  
e-mail: [econom@adm.dp.gov.ua](mailto:econom@adm.dp.gov.ua), Код ЄДРПОУ 02741404

Райдержадміністрації

Виконавчі комітети міських рад  
(за згодою)

Об'єднанні територіальні  
громади

**Щодо інформування**

До Дніпропетровської облдержадміністрації надійшов лист ДУ “Офіс з просування експорту в Україні” щодо безкоштовної інноваційної освітньої програми Train the Trainers.

В рамках програми розроблено електронний інформаційний випуск Consultant's Digest – підбірку корисної інформації від учасників програми Train the Trainers для підприємців, експортерів та консультантів в експорті, що допоможе компаніям у виході на іноземні ринки.

Враховуючи вищенаведене, просимо поширити черговий випуск Consultant's Digest серед зацікавлених осіб, агенцій розвитку підвідомчої території, зокрема шляхом розміщення інформації на сайті, сторінці Facebook, іншим зручним шляхом.

У разі зацікавленості представники підприємств, закладів та установ також можуть приєднатись до такої загальноукраїнської ініціативи та запропонувати інформацію для оприлюднення у форматі Consultant's Digest. Пропозиції можете надсилати на e-mail: [vlasenko@adm.dp.gov.ua](mailto:vlasenko@adm.dp.gov.ua), а також звертатись у разі побажання ознайомитись з електронними версіями інформаційних випусків.

Додаток: Інформація про проект Consultant's Digest на 1 арк.

Виконуючий обов'язки  
директора департаменту

Олексій ПСАРЬОВ

Власенко 742-88-26

00132

Дніпропетровська обласна державна адміністрація  
Департамент економічного розвитку

Вих. №272/0/31-21 від 09.02.2021



## Інформація про проект Consultant's Digest

Consultant's Digest – це підбірка корисної інформації від учасників програми Train the Trainers для підприємців, експортерів та консультантів в експорті, що допоможе компаніям у виході на іноземні ринки.

В кожному дайджесті команди-учасники програми висвітлюють тематику модулю, що вивчають, а також розповідають у форматі кейс-стаді про свій досвід роботи з компанією-клієнтом в попередньому модулі.

У випуску № 3 можна ознайомитись з історіями співпраці учасників програми з компаніями-клієнтами ІТ-сектору щодо експорту різноманітних ІТ-рішень та розвитку діджитал маркетингу, а також почитати статті на наступні теми:

ведення бізнесу на закордонних ринках: які аспекти треба врахувати;  
вимоги ринку та споживачів – що потрібно знати та перевірити перед тим, як починати експортувати;  
зміна продукту та його адаптація до нового ринку;  
персона клієнта: три кроки побудови та необхідні ресурси;  
карта подорожі клієнта.

Ознайомитись з випусками можна за посиланнями:

- Consultant's Digest № 1 [https://epo.org.ua/ttt\\_digest-1/](https://epo.org.ua/ttt_digest-1/)
- Consultant's Digest № 2 [https://export.gov.ua/452-train the trainers consultants digest 2](https://export.gov.ua/452-train-the-trainers-consultants-digest-2)
- Consultant's Digest № 3 [https://export.gov.ua/463-train the trainers consultants digest 3](https://export.gov.ua/463-train-the-trainers-consultants-digest-3)